HANDEL/GEWERBE · STEIERMARK

Vertriebsleiter:in | Handelsunternehmen

ORT	DIENSTVERHÄLTNIS	POSITIONSEBENE
Graz	**Vollzeit**	**Bereichsleitung**

BERUFSERFAHRUNG	KENN-NR.
Mehrjährige Berufserfahrung	**60.9301**

ÜBERBLICK

Projektbeschreibung

Unser Auftraggeber ist ein erfolgreiches, wachstumsorientiertes österreichisches Handelsunternehmen mit mehreren Standorten und einer starken digitalen Ausrichtung. Im Zuge der weiteren Unternehmensentwicklung suchen wir **eine erfahrene und umsetzungsstarke Führungspersönlichkeit am Headquarter in Graz**, die die **österreichweite Vertriebsorganisation** verantwortet und gemeinsam mit ihren Teams konsequent weiter entwickelt. In dieser Schlüsselposition übernehmen Sie die Verantwortung für die Performance mehrerer Verkaufsstandorte und verbinden strategische Vertriebssteuerung mit einer ausgeprägten Hands-on-Mentalität, hoher Kundenorientierung und Freude an der Führung und Entwicklung von Menschen.

IHRE ROLLE

Ihre Aufgaben

- **Gesamtverantwortung** für den Vertrieb über mehrere Standorte mit Fokus auf Umsatz, Ertrag, Kundenzufriedenheit und nachhaltige Zielerreichung
- **Führung & Entwicklung**: Motivation und Weiterentwicklung der Vertriebsteams sowie Sicherstellung einer leistungsorientierten und kundenfokussierten Zusammenarbeit
- **Performance & Steuerung**: Analyse relevanter Kennzahlen, Ableitung geeigneter Maßnahmen und Weiterentwicklung des Vertriebsreportings
- **Customer Experience & Prozesse**: Sicherstellung hoher Qualitätsstandards entlang des gesamten Verkaufsprozesses sowie kontinuierliche Optimierung von Vertriebsprozessen und Services
- **Schnittstellenmanagement**: Enge Zusammenarbeit mit Einkauf, Marketing, Logistik, Finance und weiteren relevanten Unternehmensbereichen
- **Strategische Weiterentwicklung**: Aktive Mitgestaltung der Vertriebsorganisation sowie der langfristigen Weiterentwicklung des Standortnetzes
- **Hands-on-Führung**: Regelmäßige Präsenz an den Standorten und aktive Begleitung der Teams im operativen Vertriebsalltag

ANFORDERUNGEN

Ihr Profil

- Mehrjährige Führungserfahrung im Vertrieb, idealerweise mit Verantwortung für mehrere Teams bzw. Teamleiter:innen
- Vertriebserfahrung im Handel und/oder E-Commerce, idealerweise im B2C-Umfeld
- Ausgeprägte Vertriebs- und Kundenorientierung sowie Erfahrung in einem dynamischen, performanceorientierten Umfeld
- Analytische und unternehmerische Denkweise mit sicherem Umgang mit Vertriebskennzahlen und CRM-gestützter Vertriebssteuerung
- Kooperativer und verbindlicher Führungsstil mit Freude daran, Mitarbeiter:innen zu entwickeln, zu motivieren und Leistung zu fördern
- Entscheidungsstärke, Durchsetzungsvermögen und Hands-on-Mentalität sowie der Wille, Prozesse und Strukturen aktiv weiterzuentwickeln
- Offenheit gegenüber Lean-Management-Methoden und kontinuierlicher Verbesserung
- Regelmäßige Reisebereitschaft innerhalb Österreichs, Führerschein B sowie verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

WAS SIE ERWARTET

Unser Angebot

- Eine verantwortungsvolle Schlüsselposition mit großem Gestaltungsspielraum
- Die Möglichkeit, die Weiterentwicklung der Vertriebsorganisation maßgeblich mitzugestalten
- Kurze Entscheidungswege und ein dynamisches, mittelständisch geprägtes Arbeitsumfeld
- Ein Jahresbruttozielgehalt von rund € 90.000,- – Überzahlung abhängig von Qualifikation und Erfahrung möglich
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung

Ihre Bewerbung

Sie möchten Vertriebsstrukturen aktiv gestalten, Menschen entwickeln und nachhaltigen Verkaufserfolg vorantreiben? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung über unser Online-Jobportal. Selbstverständlich behandeln wir Ihre Unterlagen streng vertraulich. **Laura Beichler, MSc** informiert Sie gerne näher und steht Ihnen für Fragen jederzeit telefonisch oder per E Mail zur Verfügung.



IHR KONTAKT

Frau Laura Beichler, MSc
CATRO Management Services GmbH
Nussbaumerstraße 2/Top 9-10
8042 Graz
Tel.: +43 316 81 97 59-0
catro.sued@catro.com
Bitte geben Sie bei Ihrer Bewerbung die Kenn-Nr. **60.9301** an.

Direkt online bewerben

Scannen Sie den Code mit der Kamera Ihres Smartphones – Sie landen direkt beim Bewerbungsformular für diese Position.
https://catro.com/jobangebote/job/vertriebsleiterin-handelsunternehmen/